

**Vous êtes Sarthois et vous êtes expert dans la vente bureautique,**

## **Rejoignez-nous !**

Premium accompagne au quotidien les entreprises du **Maine-et-Loire et de la Sarthe** dans le management des systèmes d'impressions et la mise en place d'infrastructures Informatique & Telecom.

**Entreprise indépendante à taille humaine**, créée il y a plus de 20 ans, Premium compte aujourd'hui 30 collaborateurs et s'est développée à travers trois valeurs fondamentales : Proximité, Réactivité et Conseil. Découvrez nous sur : [www.premium-sas.com](http://www.premium-sas.com)

**Notre ADN : L'esprit PME est notre culture d'entreprise. Satisfaction, enthousiasme et réactivité sont les fondamentaux de notre identité pour proposer des solutions innovantes qui participeront à la performance et à la croissance de nos clients**

Dans le cadre de notre développement, nous sommes à la recherche d'un commercial **(H/F)** pour renforcer notre équipe sur le département 72.

### **Poste**

Commercialisation de nos offres bureautiques et informatiques.

Expert de la vente bureautique, vous travaillerez sur une liste de comptes clients et prospects. Vous intervenez auprès d'interlocuteurs variés (PME/PMI-Industrie, Professions juridiques Collectivités locales...) et avez pour principales missions.

- Prospection et visite d'une clientèle professionnelle
- Rédaction et présentation de l'offre commerciale au client
- Négociation commerciale jusqu'à la signature du contrat

En vous appuyant sur votre expertise et celles des collaborateurs de Premium, vous conseillez et amenez le client à la meilleure solution technique et financière, pour répondre à son besoin et ainsi assurer sa satisfaction.

### **Profil**

- Vous justifiez d'une première expérience et ou des connaissances dans ce domaine et un sens accru du service client.
- Les qualités relationnelles, la persévérance, la résilience seront de véritables atouts pour votre réussite au sein de Premium
- Le travail en équipe est fondamental
- Le sens du travail bien fait et de la notion d'efforts sauront séduire nos clients.

Notre métier étant en perpétuel mutation, nous nous appuyons sur la soif de chaque collaborateur de découvrir de nouvelles technologies et de contribuer ainsi au développement de notre entreprise.

Au-delà d'un salaire fixe en rapport à votre expérience, nous vous proposons un package variable et primes convaincantes :

- Rémunération de 35K€ à 50k€/Brut annuel (salaire non plafonné)
- Véhicule de service, smartphone et PC Tablette
- Poste basé sur le département 72 (Agence au Mans)
- Une mutuelle avantageuse

Vous l'aurez compris, nous nourrissons un sentiment d'appartenance fort et un vrai esprit de convivialité et d'entraide, c'est pour ces raisons que vous bénéficierez d'une prime d'intéressement.