

Commercial B to B confirmé solutions bureautiques & informatiques :

Premium, entreprise à taille humaine, compte aujourd'hui 30 collaborateurs et accompagne au quotidien les entreprises du Maine-et-Loire et de la Sarthe dans le management des systèmes d'impressions et la mise en place d'infrastructures Informatique & Telecom.

Notre ADN : L'esprit PME est notre culture d'entreprise. Satisfaction, enthousiasme et réactivité sont les fondamentaux de notre identité pour proposer des solutions innovantes qui participeront à la performance et à la croissance de nos clients

Le poste : Commercialisation de notre offre bureautique et informatique

Expert de la vente bureautique, vous travaillerez sur **une liste de comptes clients et prospects**

Vous intervenez auprès d'interlocuteurs variés (PME/PMI-Industries, Professions juridiques, Collectivités locales...) et avez pour principales missions :

Prospection et visite d'une clientèle professionnel.

Rédaction et présentation de l'offre commerciale au client.

Négociation commerciale jusqu'à la signature du contrat.

En vous appuyant sur votre expertise et celles des collaborateurs de Premium, vous conseillez et amenez le client à la meilleure solution technique et financière, pour répondre à son besoin et ainsi assurer sa satisfaction.

Ce que vous nous apporterez

Nous attendons de vous que vous puissiez nous faire bénéficier de votre solide expérience acquise dans les métiers de la transformation digitale et de votre sens accru du service client.

Notre bienveillance et notre envie d'accompagner nos collaborateurs dans leur développement de compétences, ouvre ce poste également à un tempérament plus junior

Car chez nous, le travail en équipe est fondamental, vos qualités relationnelles, votre persévérance et votre résilience seront de véritables atouts pour votre réussite au sein de Premium

Nos clients ont des attentes légitimes et dans ce cadre, votre sens du travail bien fait et de la notion d'efforts sauront les séduire.

Par ce que notre métier est en perpétuel mutation, nous nous appuyons sur la soif de chaque collaborateur de découvrir de nouvelles technologies et de contribuer ainsi au développement de notre entreprise

Ce que vous pouvez attendre de nous :

Au-delà d'un salaire fixe en rapport à votre expérience, nous vous proposons un package variable et primes convaincant.

Rémunération : Package entre 50 K€ à 70 K€ brut annuel.

Vous l'aurez compris, nous nourrissons un sentiment d'appartenance fort et un vrai esprit de convivialité et d'entraide, c'est pour ces raisons que vous bénéficierez également d'une prime

d'intéressement.

Pour vous permettre d'exercer votre quotidien professionnel dans les meilleures conditions, un véhicule de société, smartphone et PC Tablette sont mis à votre disposition.